



Ingénieur Commercial France (H/F) Logiciels & Réalité Virtuelle

Poste basé à Paris 13ème

TechViz est un éditeur de logiciels, leader mondial dans le domaine de la visualisation en 3D immersive. Notre technologie permet l'affichage dans des systèmes de réalité virtuelle (CAVE, Écrans 3D, casques <https://www.techviz.net/wp-content/uploads/Ingenieur-commercial-France.pdf?nw=31082018types> Oculus Rift...) de tout projet développé avec les principaux logiciels de CAO et DAO du marché. TechViz dispose d'une expertise dans la 3D temps réel, l'optimisation de performance, le calcul parallèle ou la réalité virtuelle.

DESCRIPTIF DU POSTE :

Rattaché au responsable des ventes de la zone francophone, vous assurez les actions commerciales nécessaires au développement de notre part de marché. Principales missions :

- Commercialiser auprès des entreprises notre solution.
- Développer et fidéliser une cible de compte grands comptes et P.M.E - Privé principalement en Prospection.
- Analyser et qualifier les besoins.
- Mener la négociation commerciale jusqu'à la signature.
- Suivre le dossier et veiller au déploiement des solutions chez les clients.
- Assurer le reporting de son activité auprès de sa hiérarchie.
- Déplacement à prévoir Paris/RP et en province (permis B impératif en cours de validité)

PROFIL RECHERCHE :

- De formation Bac + 5 minimum, école de commerce ou école d'ingénieur.
- Une première expérience de la vente en B to B (éventuellement auprès d'un Editeur, bureau d'étude, grands Comptes).
- Profil chasseur, capable de développer du nouveau business avec des interlocuteurs de haut niveau.
- Anglais opérationnel est nécessaire.

Information de contact :

Téléphone : 01 78 09 35 00

Email : techviz-jobs@techviz.net

Salaire	70 000 euros / An
Niveau de poste minimum	Junior
Niveau d'expérience requis	> 2 ans
Niveau d'études requis	DESS, DEA, Grandes Ecoles, Bac + 5
Type de contrat	CDI
Statut de l'annonce	Temps plein