



## INGENIEUR COMMERCIAL GRANDS COMPTES SENIOR (H/F) LOGICIELS & SERVICES DACH (Allemagne, Autriche, Suisse)

**TechViz** est un éditeur de logiciels, leader mondial dans le domaine de la visualisation en 3D immersive. Notre technologie permet l'affichage dans des systèmes de réalité virtuelle (CAVE, Écrans 3D, casques types Oculus Rift...) de tout projet développé avec les principaux logiciels de CAO et DAO du marché. TechViz dispose d'une expertise dans la 3D temps réel, l'optimisation de performance, le calcul parallèle ou la réalité virtuelle.

Dans le cadre de son développement important à l'international, TECHVIZ recherche :

### Descriptif du Poste

**Ingénieur Commercial Grands Comptes « DACH » (H/F)** Poste basé à Paris 13ème.

Vous êtes en charge de développer votre secteur à l'international. Vos clients cibles sont principalement des Intégrateurs de systèmes, des Grands-Comptes et des entreprises du Mid Market. Vous bénéficiez d'au moins 5 ans d'expérience dans des fonctions commerciales à l'international aussi bien en vente indirecte (via des intégrateurs) que vente directe (prospection et suivi de client en BtoB).

### Principales missions :

- Analyser les marchés cible et développer les activités de Techviz
- Suivi des Grands Comptes
- Identification et prospection de nouveaux clients Grands Comptes
- Identification, recrutement et animation de Partenaires Intégrateurs.
- Mise en place de contrats de distribution et business plans associés avec les Partenaires
- Réalisation d'un reporting précis et détaillé auprès de votre direction via un CRM
- ***De nombreux déplacements à l'étranger sont à prévoir.***

### Profil recherché :

- BAC +5 école de commerce ou école d'ingénieur
- > 5 ans d'expérience dans la vente à l'international
- Expérience dans la vente de Logiciels & Services dans le secteur IT (idéalement en vente de logiciels 3D)
- Expérience Grands-Comptes
- Profil chasseur, capable de développer du nouveau business à haut niveau
- Charisme et leadership
- Qualités humaines : nous recherchons une personne de valeur qui a un excellent niveau et une bonne présentation
- **La maîtrise de l'anglais des affaires est impérative ainsi que celle de l'Allemand**
- Toute autre langue parlée serait un atout



Personnalité de terrain, votre esprit d'équipe et votre goût du challenge vous permettront de réaliser vos ambitions. Nous vous offrons l'opportunité de vous épanouir pleinement au sein d'une structure en forte croissance et à taille humaine, ainsi qu'une rémunération attractive (70 000 - 120 000€ /an). Le poste est basé à Paris dans le 13<sup>ème</sup> arrondissement.

## A propos de TECHVIZ

**TECHVIZ** est un **éditeur de logiciel**, fournisseur mondial et leader d'une technologie de visualisation en 3D immersive. L'entreprise a été fondée en 2004. Nous avons beaucoup accompli depuis.

**Une technologie unique** : Notre siège est basé à Paris où notre technologie de pointe est développée par des experts R&D en architecture des logiciels, en réalité virtuelle, en rendu 3D et en calcul haute performance. Notre travail nous a permis d'acquérir une **réputation internationale**. Nous affichons les modèles CAD de nos clients depuis leurs applications natives sur n'importe quel système 3D permettant une revue de projet immersive (Power wall, Cave, HTC Vive, Oculus Rift,...).

**Notre mission** : Améliorer les cycles de production de nos clients et réduire le temps d'élaboration d'un produit. Les solutions TechViz contribuent à promouvoir la croissance des entreprises, ses capacités d'innovation et de productivité.

**Pour promouvoir nos solutions**, nous comptons sur une équipe dédiée de commerciaux et intégrateurs à travers l'Europe, l'Amérique, l'Asie et le Moyen-Orient. Nous travaillons continuellement avec les meilleurs intégrateurs. Aujourd'hui, **85%** de notre chiffre d'affaires provient de nos **activités à l'International**.

[www.techviz.net](http://www.techviz.net)

<https://www.youtube.com/watch?v=omL1TLBYX1c>

[www.techviz.net](http://www.techviz.net) <https://www.youtube.com/watch?v=omL1TLBYX1c>

## Infos clés

Entreprise : Techviz

Région : Paris 75013, Ile De France France

Secteur Informatique - Software

Type de poste Temps plein : CDI

Expérience : > 5 ans

Niveau d'études DESS, DEA, Grandes Ecoles, Bac + 5

Niveau de poste min. Confirmé / Senior

Salaire 70 000,00 - 120 000,00 € /an

N° de réf. TV/ICI003



## REGIONAL SALES MANAGER KEY ACCOUNTS

### DACH (Germany, Austria, Switzerland)

TechViz is a software editor and a global provider of a market-leading immersive 3D visualization technology. Techviz XL Virtual Reality Software is a unique technology that displays any 3D CAD model on any Virtual reality System (CAVE, Power Wall, Oculus Rift, HTC Vive). TechViz has an expertise in the 3D real time performance optimization and virtual reality.

As part of its significant international growth, TechViz is looking for:

#### Job description

##### Regional Sales Manager "DACH" Based in Paris

You are in charge of developing the international region assigned. Your target customers are primarily Systems Integrators, Corporate Accounts and Mid Market companies. You have a prior experience of 5 years minimum in at the international level, in indirect sales (via System Integrators) as well as direct sales (Corporate Account management).

##### Main responsibilities:

- Analyze target markets and develop Techviz activities
- Develop direct touch to Corporate Accounts
- Identify, recruit and manage System Integrators
- Develop distribution contracts and business plans with System Integrators
- Provide precise and detailed reports to the management via Techviz CRM
- Many trips abroad are expected.

##### Required profile:

- Masters Degree in Business or engineering
- 5+ years of experience in international sales
- Experienced in selling services in the IT sector (ideally in 3D software)
- Key Account Management Experience
- Hunter profile, able to develop business at a high-level
- Leadership
- Excellent presentation



- Fluency in English and German is mandatory
- Any other spoken language would be an asset

We are looking for a personality with a strong team spirit, strong ambitions, and willing to achieve new challenges. We offer you the opportunity to fully thrive in a fast-growing company with an attractive compensation (70 000-120 000 € / year). The position is based at our HQ in Paris.

**Key information**

Company: Techviz

Location: Paris, France

Industry: Software

Position: Full Time

Experience > 5 years

Masters Degree

Experienced / Senior Sales Executive

Salary 70 000 € to 120 000 € per year

Ref. TV / ICI001