Entreprise

TechViz, société française fondée en 2004 est éditeur de logiciels leader dans la 3D temps réel et la Réalité Virtuelle. TechViz développe et commercialise mondialement des logiciels permettant l'affichage dans des systèmes de réalité virtuelle (CAVE, Écrans 3D, casques types Occulus Rift...). TechViz dispose d'une expertise de pointe dans la 3D temps réel, l'optimisation de performance, le calcul parallèle ou la réalité virtuelle.

https://www.youtube.com/user/TechViz2011

Recherche

COMMERCIAL (H/F)

Poste basé à Paris 13ème

Poste

Sur un marché d'avenir à forte croissance (Réalité Virtuelle), vous assurez les actions commerciales nécessaires au développement de notre part de marché. Développer et fidéliser une cible de compte grands comptes et P.M.E Public - Privée exclusivement en **Prospection**

- Commercialiser auprès des entreprises une solution globale
- Prospecter le périmètre commercial confié
- Analyser et qualifier les besoins.
- Mener la négociation commerciale jusqu'à la signature
- Suivre le dossier et veiller au déploiement des solutions-
- Assurer le reporting de son activité auprès de sa hiérarchie

Profil

De formation Bac + 2 minimum, une première expérience de la vente en B to B (éventuellement auprès d'un Editeur, bureau d'étude, grands Comptes), vous aimez l'action sur le terrain et recherchez des responsabilités opérationnelles. De **tempérament chasseur,** vous avez un goût prononcé pour le contact humain et l'envie d'entreprendre. L'Anglais lu parlé écrit est nécessaire. Pour accomplir votre mission, vous serez amené(e) à vous déplacer sur Paris/RP et en province (permis B impératif en cours de validité).

Merci d'envoyer votre candidature à gbarbieux@techviz.net